

Accompagnement personnalisé pour optimiser votre projet professionnel et développer des compétences entrepreneuriales concourant au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'une entreprise et à la pérennisation de son activité.

## PUBLIC CIBLE

Dirigeant, chef d'entreprise qui lance son activité ou souhaite la développer. Formation destinée aux **créateurs ou repreneurs d'entreprise**. Cette formation ne s'adresse pas aux projets d'auto-entreprise, ni aux dirigeants déjà en activité.

Personnes désireuses de développer leurs compétences entrepreneuriales.

## PRE-REQUIS

Le projet de création d'entreprise doit être déjà déterminé en amont. Sa réalité sera évaluée avant toute validation d'inscription afin de pouvoir suivre ce parcours.

## LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

### Créer, diriger & piloter sa société :

- Évaluer la faisabilité et la viabilité de son projet de création d'entreprise ;
- Acquérir les bases fondamentales pour créer, démarrer, diriger et piloter une entreprise.

## PROGRAMME DU PARCOURS DE FORMATION

- **Construire et renforcer les fondations d'un projet professionnel solide**
  - Etablir un plan d'actions avec les étapes clés
  - Identifier puis s'appuyer sur ses compétences professionnelles (atouts) et identifier les compétences manquantes à acquérir ou développer
  - Définir l'offre et son positionnement sur le marché, étude de la concurrence, identifier la clientèle cible et les prescripteurs
  - Evaluer le chiffre d'affaires prévisionnel et choisir un statut juridique
  - Valider la rentabilité et définir les besoins de financement éventuel
- **Mettre en œuvre & optimiser le projet professionnel**
  - Manager et optimiser ses ressources limitées (budget, temps : outils de gestion du temps et d'organisation)
  - Tester son offre en grandeur nature et faire évoluer son modèle
  - Analyser les retours (chiffrés, avis clients & concurrents) et consolider le projet professionnel
  - Développer la prise de décision (méthodes de prises de décision)
- **Gérer & manager une entreprise avec la posture de dirigeant**
  - Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication de la future entreprise
  - Communiquer et convaincre : création d'un pitch commercial et entraînement à la prise de parole (argumentation)
  - Etablir le plan de communication
  - Prospector et trouver ses premiers clients : dev. d'un réseau professionnel, définition et planifications d'actions commerciales

## PARCOURS INDIVIDUEL PERSONNALISÉ

**DURÉE** total de **15 heures**

**LIEU** **A distance par visioconférence** via Skype ou en présentiel si cela est précisé avant le démarrage de la formation.

## ORGANISATION & TARIF

Formation de 15 heures via 7 sessions de formation synchrone d'une durée de 2 heures + 1 bilan d'1 heure en face à face avec une formatrice dédiée ;  
Formation synchrone par visioconférence à distance ou en présentiel.  
TARIF de **1800 €**.

## INTERVENANTE & CONTACT

**Amandine JULLIEN** – 06 19 36 25 88 – formatrice professionnelle – dirigeante du centre de formation SCINTILLAE certifié QUALIOPI - coach certifiée RNCP

## METHODES PEDAGOGIQUES

- Face à face pédagogique à distance ou en présentiel (échanges et interactions)
- Apports théoriques : concepts et outils
- Exercices pratiques et étude de cas concrets
- Jeux de rôle et mises en situation (gestion de la relation client)
- Analyse et travail individuel à partir de situations professionnelles réelles

## MOYENS PEDAGOGIQUES

Documentation et support numérisés – PowerPoint– visioconférence par ordinateur/ PC, connexion internet – vidéos - assistance pédagogique par la formatrice tout au long du parcours de formation.

## EVALUATION, SUIVI & FIN DE FORMATION

- Evaluation lors d'exercices et mises en situation (pratique)
- Evaluation par l'intermédiaire de cas d'études concrets
- Grilles d'évaluation initiale, intermédiaire et finale
- Mesure de votre satisfaction et recueil de vos idées d'amélioration grâce à un bilan en face à face avec une enquête de satisfaction à renseigner
- Evaluation des compétences acquises via un questionnaire et une grille de validation des compétences en fin de parcours
- Un certificat de réalisation sanctionnera cette formation

**ACCES** Entretien téléphonique obligatoire au 06 19 36 25 88 - le délai légal de rétractation est de 11 jours à partir de la date de votre inscription et avant un démarrage possible de cette formation

## VALEURS

Efficacité – professionnalisme – réactivité – bienveillance – respect – écoute active et empathique – authenticité et humour – engagement - apprentissage par la pratique -

*« J'aime traiter de sujets profonds et sérieux sans me prendre au sérieux »*

Si vous avez besoin d'aménagements spécifiques pour suivre cette formation, contactez-nous au 0619362588 ou à [contact@scintillae.fr](mailto:contact@scintillae.fr)